

شهاب خالد الباشا

مندوب مبيعات

◆ جمهورية مصر العربية

◆ shehabk950@gmail.com

◆ 0 1021590419

الهدف الوظيفي

أسعى للعمل كمندوب مبيعات في مؤسسة تسعى لتحقيق الريادة في السوق. أهدف إلى استثمار مهاراتي البيعية وخبراتي السابقة في تعزيز المبيعات، بناء علاقات قوية مع العملاء، وتحقيق الأهداف التجارية للمؤسسة.

التعليم

المؤهلات الأكاديمية:

- بكالوريوس نظم المعلومات الإدارية
المعهد العالي للحاسب الآلي وإدارة الأعمال، الزرقا – دمياط
التقدير التراكمي: جيد
سنة التخرج: 2020

الدورات التدريبية

- دورة تدريبية في مهارات البيع والتواصل.
- دورة تدريبية في برامج مايكروسوفت (Word, Excel, PowerPoint).
- دورة تدريبية محاسب عملاء محترف

الخبرات العملية

❖ مندوب مبيعات – شركة أرما توكيل أوكسي

- الفترة: سنة
- المهام:
 - ترويج منتجات الشركة وتوسيع قاعدة العملاء.
 - إدارة العلاقات مع العملاء بشكل فعال.
 - تقديم الدعم التجاري والإجابة عن استفسارات العملاء.

❖ مندوب مبيعات – شركة أرما للصناعات الغذائية

- الفترة: سنة
- المهام:
 - تعزيز مبيعات المنتجات وتحقيق الأهداف الشهرية.
 - تقديم خدمة عملاء ممتازة والتعامل مع استفسارات المنتجات.
 - ضمان رضا العملاء والحفاظ على علاقات مهنية إيجابية.

المهارات التخصصية

مهارات تخصصية

- القدرة على إعداد التقارير البيعية ومتابعة الأداء.
- مهارات قوية في بناء العلاقات مع العملاء وإقناعهم.

المهارات العملية

- إجادة استخدام برامج مايكروسوفت (Word, Excel, PowerPoint)
- مهارات التواصل والبيع
- مهارات تنظيم الوقت والعمل تحت الضغط
- مهارات التعامل مع العملاء وحل المشكلات

❖ يحمل رخصة قيادة خاصة